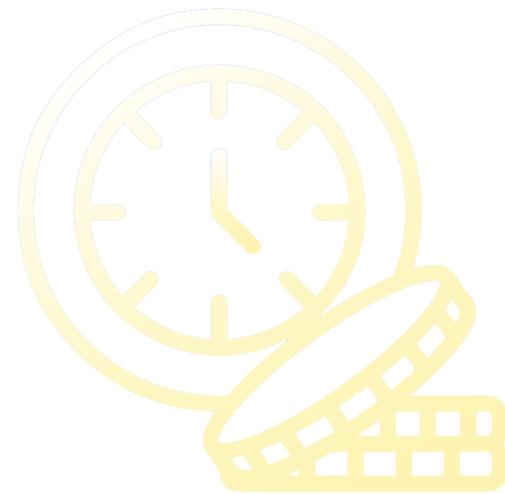


**DSHUB**

(주) 디에스허브 회사소개서

(주)디에스허브는 온라인 유통의 **중심(HUB)**에서  
**공급사**와 **판매사**를 연결하는 **종합 B2B 플랫폼**입니다.

쇼핑몰 창업 아이템,  
찾기 어려우신가요?



“ 당신의 시간은 소중한니까. ”

아직도 남대문, 동대문 등지에서  
쇼핑몰 창업 아이템을 찾아 헤매시나요?

# 당신의 걱정거리



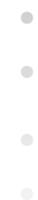
재고 사입 비용

상품 촬영·상세페이지 제작

신상품 소싱

신뢰할 수 있는 비즈니스 파트너

상품출고 및 재고관리



# 디에스허브 회원이 되시면 시간과 비용이 줄어듭니다.





# 01

## 회원 가입비 유지비 FREE

사업자이면 회원가입이 가능합니다!

100% 회원제 운영,  
가입비와 유지비가 무료!



## 02

재고 사입 NO!  
날개 배송 OK!

상품 사입 비용이 부담이신가요?

무자본으로 **재고 사입 없이**  
소비자에게 **날개 배송**이 가능합니다.



# 03

상품 이미지  
사용료 FREE

상품 촬영이나 포토샵 편집 걱정하지 마세요!

판매에만 집중할 수 있도록  
상품 이미지를 무료로 임대합니다.



# 04

## 합리적인 도매가격

오직 회원만이 누릴 수 있는 도매가 혜택!

우수한 품질의 상품을  
**경쟁력 있는 가격대**로 공급합니다.



# 05

**99% 당일출고**  
신속한 품질관리

오랜 재고 관리 시스템 노하우 보유!

**신속한 품질관리와 99% 당일출고로**  
귀하의 경쟁력을 높여드립니다.



# 06

**대량등록 DB**  
엑셀파일 제공

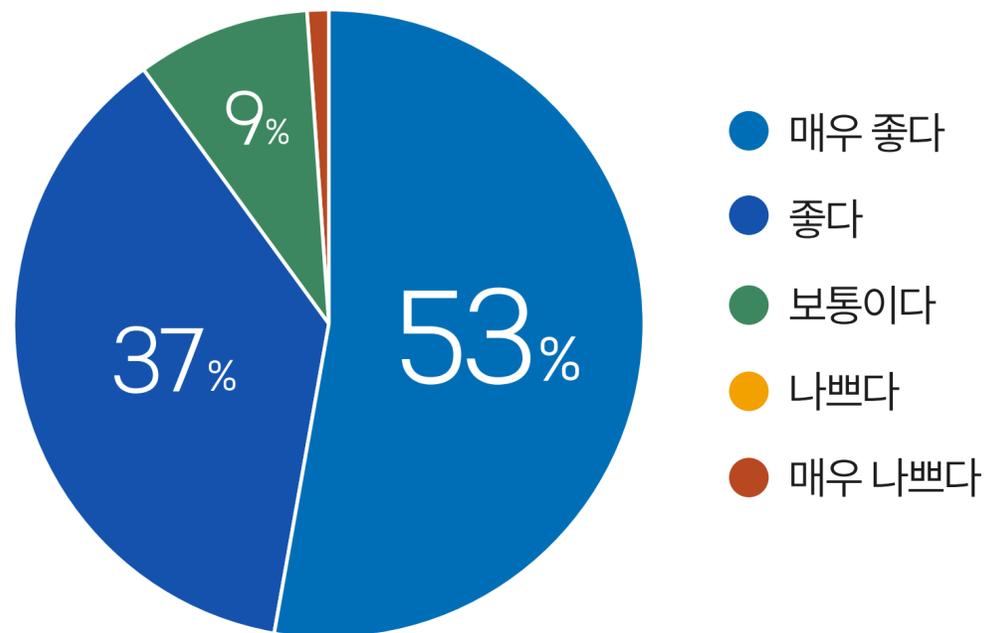
일일이 등록하는 번거로움은 NO!

**대량 상품 등록을 위한**  
**대량DB Excel 파일을 제공합니다.**

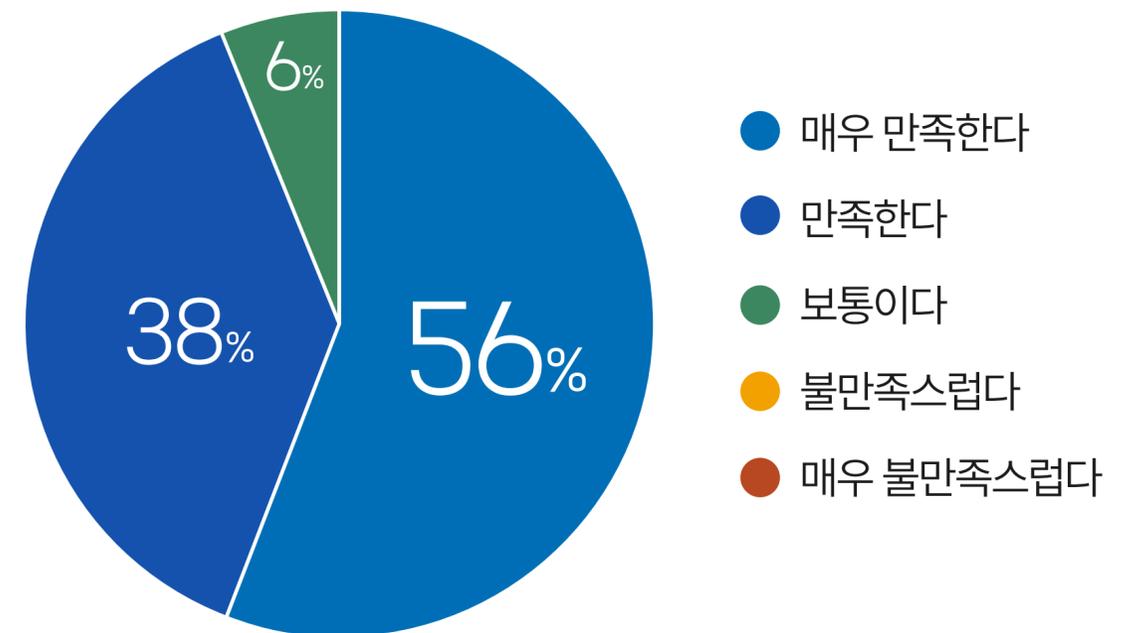
# 많은 회원님들이 만족하고 계십니다.

‘가방쟁이’ 회원 대상 설문조사 결과 자료  
(조사기간 2021.05.26 ~ 2021.06.06)

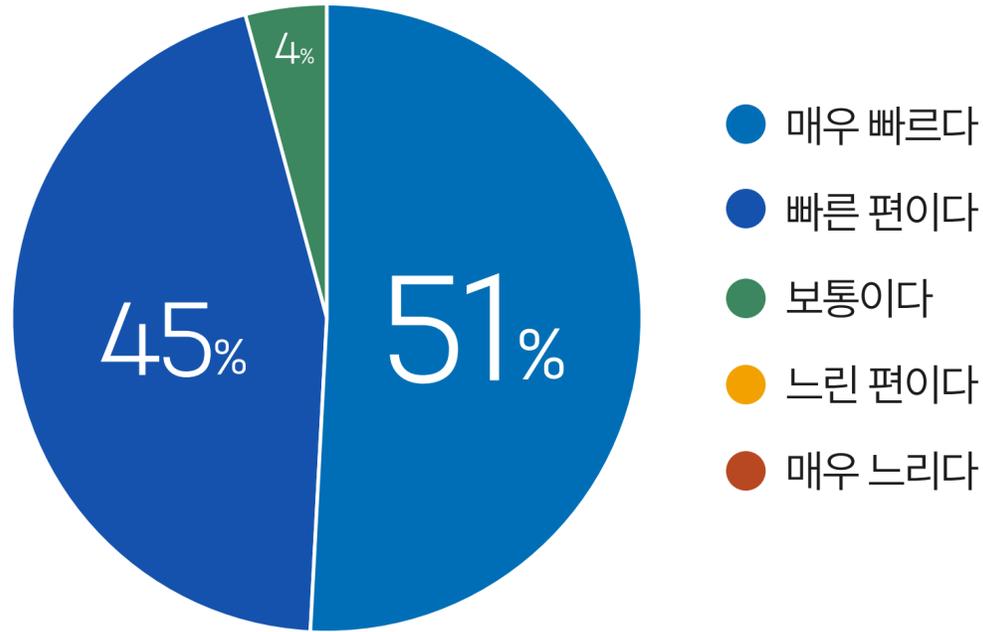
Q. 고객님께서 생각하는 가방쟁이의 이미지는 어떻습니까?



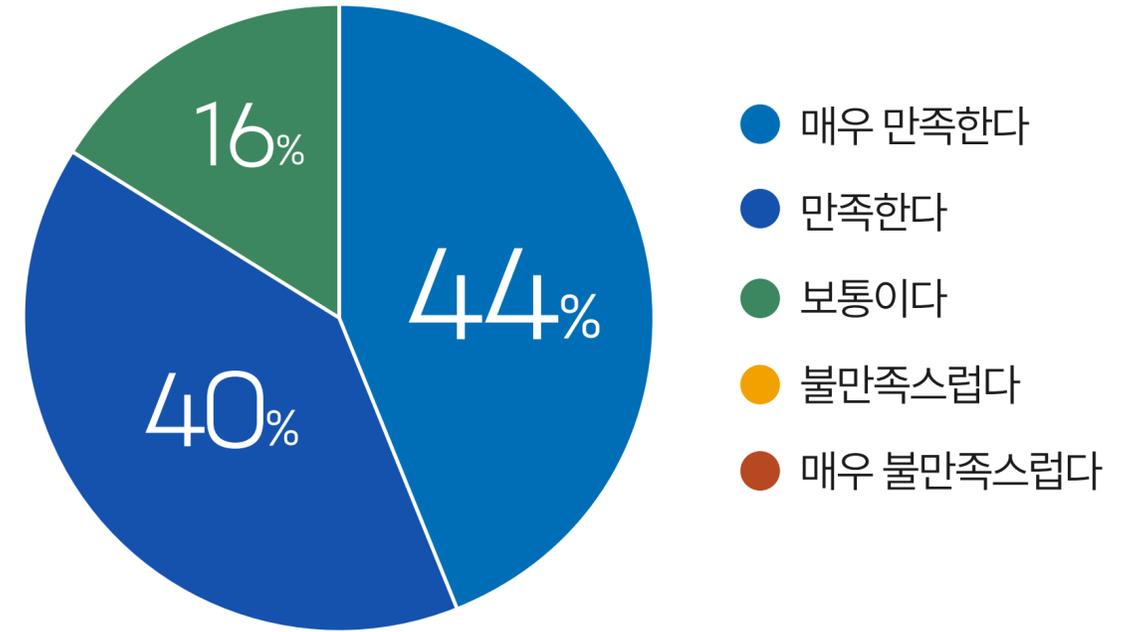
Q. 제품불량·오배송·CS 등에 대한 가방쟁이의 대응 수준은 만족하십니까?



Q. 가방쟁이에서 주문 시 상품 배송은 빠른 편인가요?



Q. 가방쟁이의 환불 서비스 만족도는 어떻습니까?



Q. 가방쟁이 회원님들이 생각하시는 타사 B2B몰 대비 가방쟁이의 장점은? (단답형 문항)

- 신상품 업데이트
- 빠른 송장번호 등록
- 친절하고 신속정확한 응대
- 가격이 저렴한 편
- 품질 관리 철저
- 보기 편하고 검색이 쉬워요
- 다양한 상품 공급
- 정확하고 빠른 배송
- 퀄리티 좋은 상품이미지 제공

# 안정적인 고객기반을 갖추어 회원 만족도가 높은 디에스허브.

여러 도매사이트중에 가장 대응력도 빠르고 제품의 질도 좋아서 판매시 고객의 만족도가 좋아 신뢰가 가는 업체 이십니다.

가방쟁이의 제품을 햇수로 6년 정도 판매해 오면서 고객님들께 품질과 관련해 크게 컴플레인을 받은 기억이 없을 정도로 좋은 제품을 소매 사업자들에게 제공해 주셔서 감사드립니다.  
많은 소매업자들과 함께 성장할 수 있게 도와주시고 언제나 친절하고 일처리 깔끔하게 해주셔서 너무나 감사드린다는 말씀도 전해드립니다.

타 비투비 업체랑 비교했을때 매우 만족하고 있습니다. \*\*클렌의 경우 송장입력을 늦게 해주고 어떨때는 물건 보내고 다음 날 송장을 주는 경우가 있어서 개선 요청했는데 개선이 불가하다고해서 이용을 안하고 있는데. 가방쟁이는 송장 빠르게 입력되고 카톡으로 알려주는 시스템이 매우 좋아요. 현재 종합 비투비몰중에 마음에 드는 업체가 없어서 이용 안하고 있는데 가방쟁이가 종합 비투비몰로 변경되면 제품 업로드 많이 하겠습니다. 감사합니다.

B2B 사업을 시작한 초보자도 쉽게 이용할 수 있고, 지금까지 너무 만족하고 있습니다. 항상 응원하겠습니다 번창하세요^^

‘가방쟁이’ 회원 대상 설문조사(2021.05.26~2021.06.06)의 마지막 문항  
(Q. 위 설문내용 외에 가방쟁이에게 바라는 점이나 하실 말씀이 있으시면 자유롭게 기재해 주세요.)

# 직원들도 만족하는 회사, 일하기 좋은 '워라벨' 기업.



출처: 내외뉴스통신(<http://www.nbnnews.co.kr>)

<http://www.nbnnews.co.kr/news/articleView.html?idxno=115843>

# 가방 도매몰에서 종합 B2B몰로.

- 2007.07 '드림씨드' 창업 (경기도 구리시)
- 2007.10 '드림씨드' 사업장 이전 (남양주시 삼패동)
- 2008.02 옥션·지마켓 가방 카테고리 전체 1등 판매 달성
- 2009.01 가방 도매 전문 사이트 '가방쟁이' 오픈
- 2009.04 국내 최초 도매상품 이미지 무상임대 및 위탁배송
- 2012.04 사무실 확장 (1층 창고 50평, 2층 사무실 25평)
- 2013.05 가방쟁이 사이트 도매 회원 7,000명 돌파
- 2017.01 드림씨드 2창고 확장 (40평)
- ⋮
- 2019.08 국내 최대 규모 '별내 가방 유통 단지' 완공
- 2019.11 '별내 가방 유통 단지'로 사업장 이전 (#DS)
- 2020.03 (주)디에스허브 법인 설립**
- 2021년 현재** 종합 B2B몰로 확장 및 시스템 개편 중

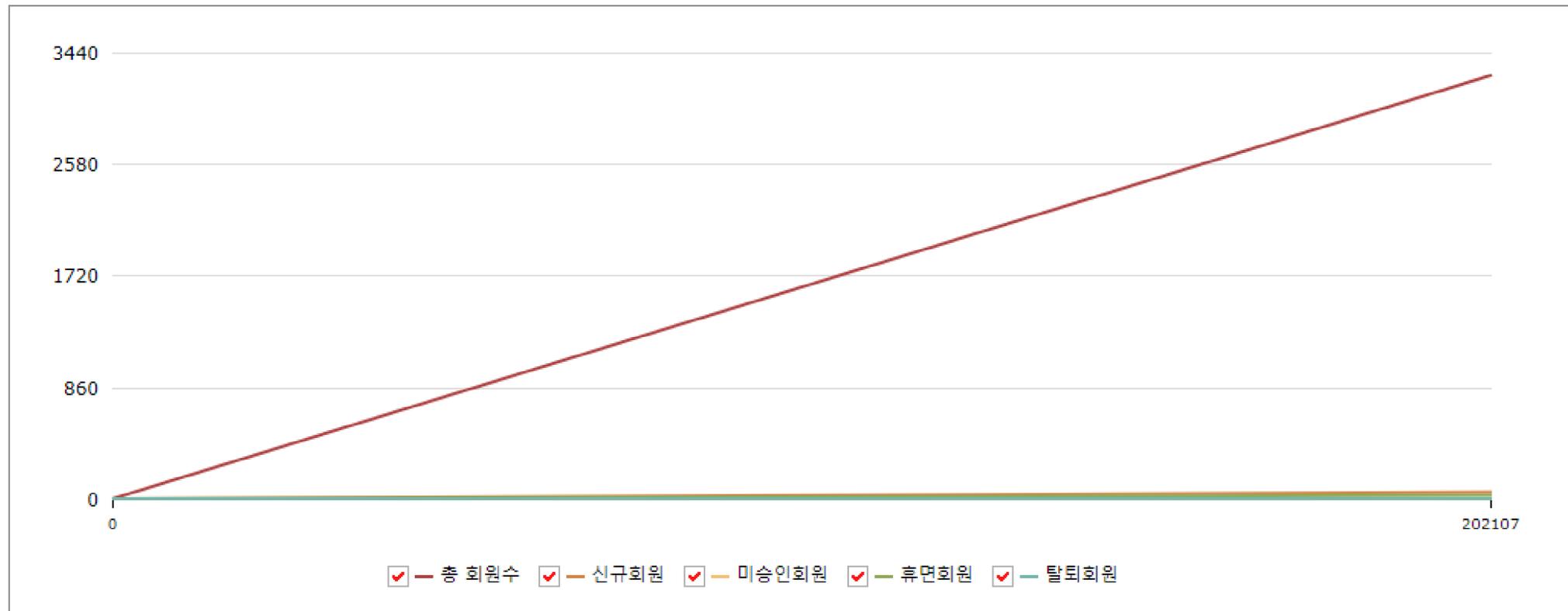
# 더 많은 **상품**을 제공하기 위한 지속적인 **공급사** 확보.



영업조직을 늘려 **새로운 공급사**를 확보해 나가고 있습니다.

그 결과, **더 많은 고객**이  
디에스허브를 이용합니다.

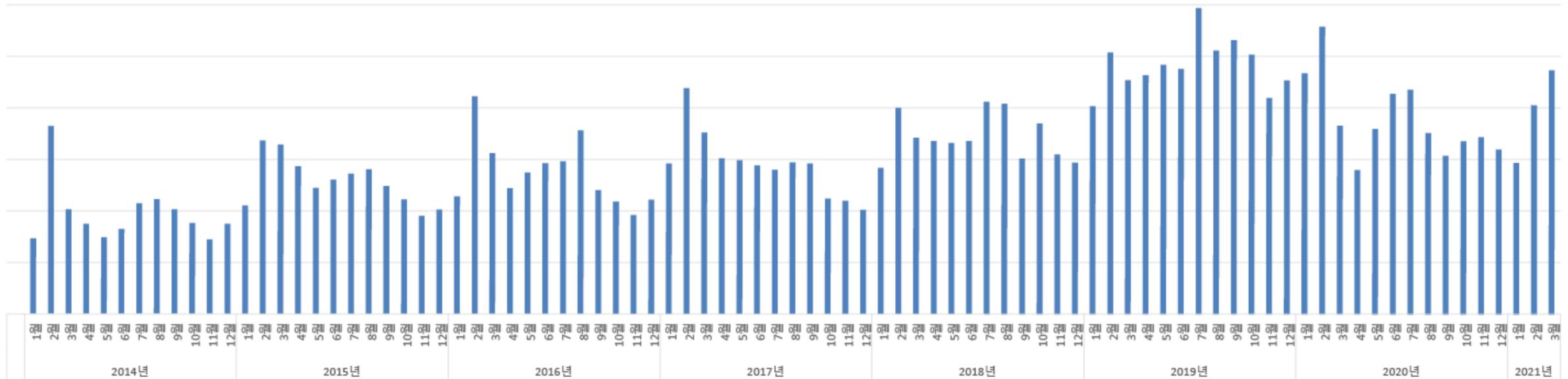
\* 자사몰 회원관리 통계 자료



점점 더 많은 **신규 회원**이 확보되고 있습니다.

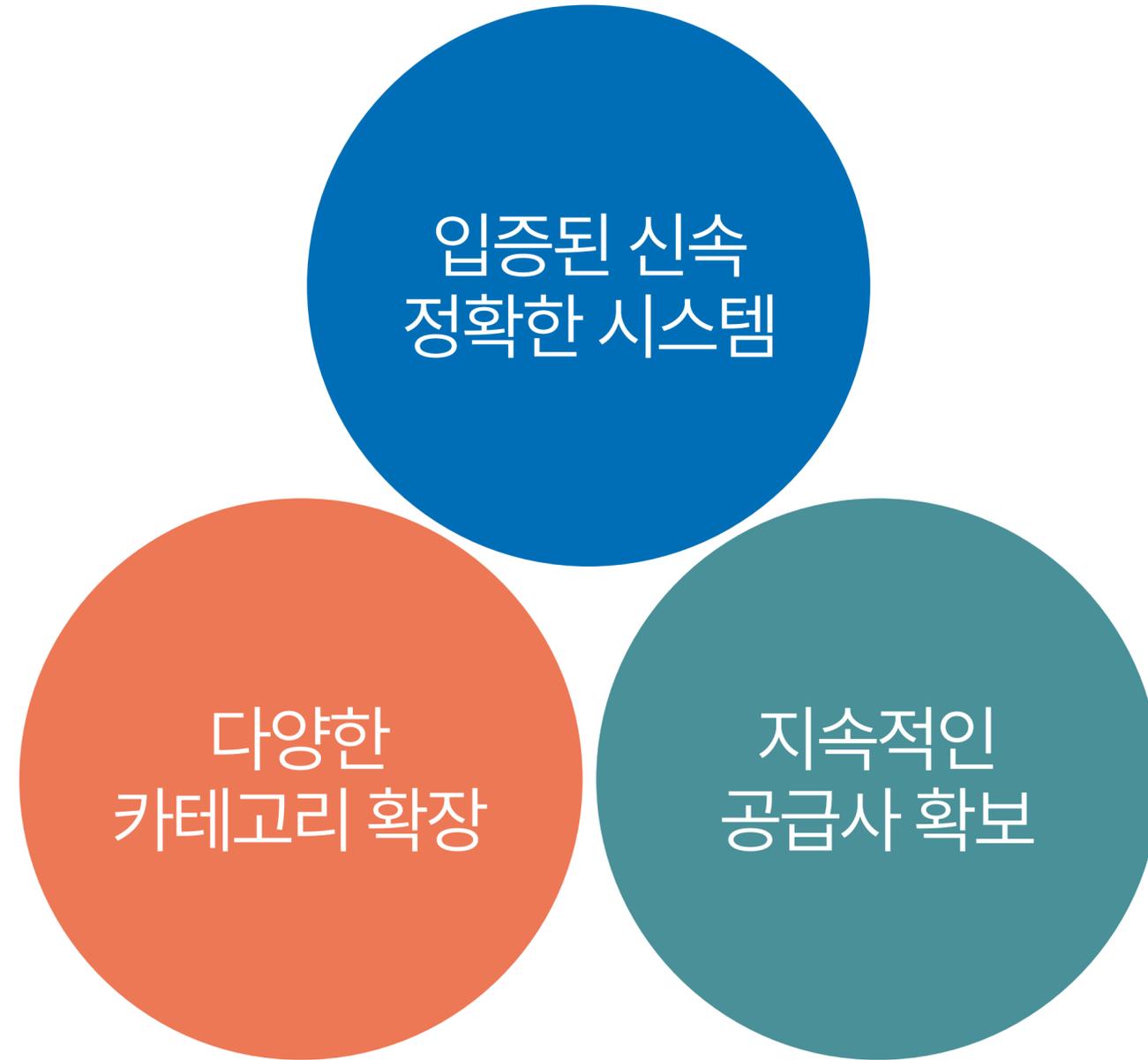
# 매년 상승하는 매출과 계속 성장하는 디에스허브.

7년 매출 성장 그래프



지속적인 매출 상승으로 꾸준히 성장해왔던 디에스허브.

세계보건기구(WHO)가 선언한 팬데믹 ‘COVID-19(코로나19)’의 영향으로 2020년 한 해는 전년 대비 매출이 감소하며 잠시 주춤하였으나, 그럼에도 불구하고 2021년 지금은 다시 성장세를 달리고 있습니다.



이를 통해 **종합 B2B몰**의  
차세대 리더가 되겠습니다.

감사합니다.